

OFFRE D'EMPLOI

BUSINESS DEVELOPER CSE

CDI – H/F – BORDEAUX – FIXE + VARIABLE

FreemiumPlay est la première e-carte cadeaux 100% dédiée aux loisirs numériques (OCS, Deezer, Bein Sport...).

Devenez un élément essentiel de la croissance de FreemiumPlay suite à sa Levée de fonds, et développez le chiffre d'affaires!

VOTRE MISSION: DEVELOPPER

Vous intégrez une équipe dynamique dans le but de chasser de nouveaux clients, pour développer le chiffre d'affaires.

- Vous prospectez activement et de manière organisée sur un marché porteur: les CSE (Comités Sociaux et Economiques) et COS (Comités des Œuvres Sociales).
 - Vous gérez intégralement votre portefeuille de clients/prospects.
 - Vous gérez intégralement le cycle de vente :
 - Prospection tous canaux (forte dominante phoning, mais aussi emailing, réseaux, salons, networking...)
 - Gestion des RDV prospect/client, démo de nos solutions.
 - Rédaction des offres commerciales.
 - Suivi clients (relance, suivi, upsell...)
- Vous êtes responsable de vos résultats et du reporting à votre manager.

PROFIL

Vous avez le souhait d'évoluer au sein d'une start-up jeune, dynamique et véritablement ambitieuse, dans un environnement qui évolue vite?

Sous la responsabilité du Directeur Commercial (CCO), et partie intégrante d'une équipe commerciale, vous faites preuve d'une motivation sans faille et avez le goût des résultats. Vous avez le sens du commerce et êtes fortement orienté résultats, prospection, avec une 1^{ère} expérience de vente B2B.

A ce titre, vous êtes autonome, proactif et ambitieux pour profiter des perspectives de développement de la société.

CONDITIONS

Poste basé à Bordeaux, accessible en transports en commun. Déplacements à prévoir sur les salons commerciaux ou pour closer.

Rémunération : fixe + variable déplafonné et dès le premier euro, pour un package attractif. Prise en charge du forfait téléphone. Tickets-restaurant.

JE POSTULEletsplay@freemiumplay.com