

OFFRE D'EMPLOI

BUSINESS DEVELOPER JUNIOR

Alternance, stage >6 mois, année de Césure – H/F –
BORDEAUX

FreemiumPlay est la première e-carte cadeaux 100% dédiée aux loisirs numériques (OCS, Deezer, Bein Sport...).

Devenez un élément essentiel de la croissance de FreemiumPlay suite à sa Levée de fonds, et développez le chiffre d'affaires!

VOTRE MISSION: DEVELOPPER

Vous intégrez une équipe dynamique dans le but de chasser de nouveaux clients, pour développer le chiffre d'affaires

- Vous prospectez activement et de manière organisée sur des marchés porteurs: les CSE et/ou les entreprises et agences marketing.
- Vous gérez votre portefeuille de clients/prospects en binôme avec une business developer.
- Vous gérez le cycle de ventes :
 - Prospection tous canaux (très forte dominante phoning, mais aussi emailing, réseaux, salons, networking...)
 - Gestion des rendez-vous prospect/clients, démonstration de nos solutions,
 - Rédaction des offres commerciales.
 - Suivi clients (relances, suivi, upsell...).
- Vous participez aux résultats et assurez le reporting à votre manager.

PROFIL

Vous avez le souhait d'évoluer au sein d'une start-up jeune, dynamique et véritablement ambitieuse, dans un environnement qui évolue vite?

Sous la responsabilité du Directeur Commercial (CCO), et partie intégrante d'une équipe commerciale, vous faites preuve d'une motivation sans faille et avez le goût des résultats. Vous avez le sens du commerce et êtes fortement orienté résultats, prospection, avec idéalement une 1^{ère} expérience de vente B2B.

A ce titre, vous êtes autonome, proactif et ambitieux pour profiter des perspectives de développement de la société.

CONDITIONS

Poste basé sur Bordeaux Centre, accessible en transports en commun.

Idéal stage de fin d'étude, année de césure ou alternance.

Prise en charge du forfait téléphone. Tickets-restaurant.

JE POSTULE

letsplay@freemiumplay.com

