

freemium▶play

100% Culture & Divertissement



REMERCIER | FIDÉLISER | INCENTIVER
(en mieux)

Microsoft 365

NordVPN

L'EQUIPE

benshi



DEEZER



Disney+

Spotify

NETFLIX

STEAM



XBOX

Google Play

Nintendo eShop

Le Monde



NOTRE TERRAIN DE JEU

les loisirs numériques

C'est quoi ?

Ce sont les contenus et services digitaux qui **rythment**
le quotidien des français !

streaming



ACINETEK



madelen



NETFLIX



arteBOUTIQUE



SKWEEK



medici.tv



presse



MANGAS 10

Sofilm

Society

Le Monde

SKIWEEK

cafeyn

SO FOOT

L'EQUIPE

Libération

NABOOK

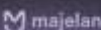
Nextory

reguliers

MANGAS 10

Sofilm

musique



Ichae

DietSensor

zen

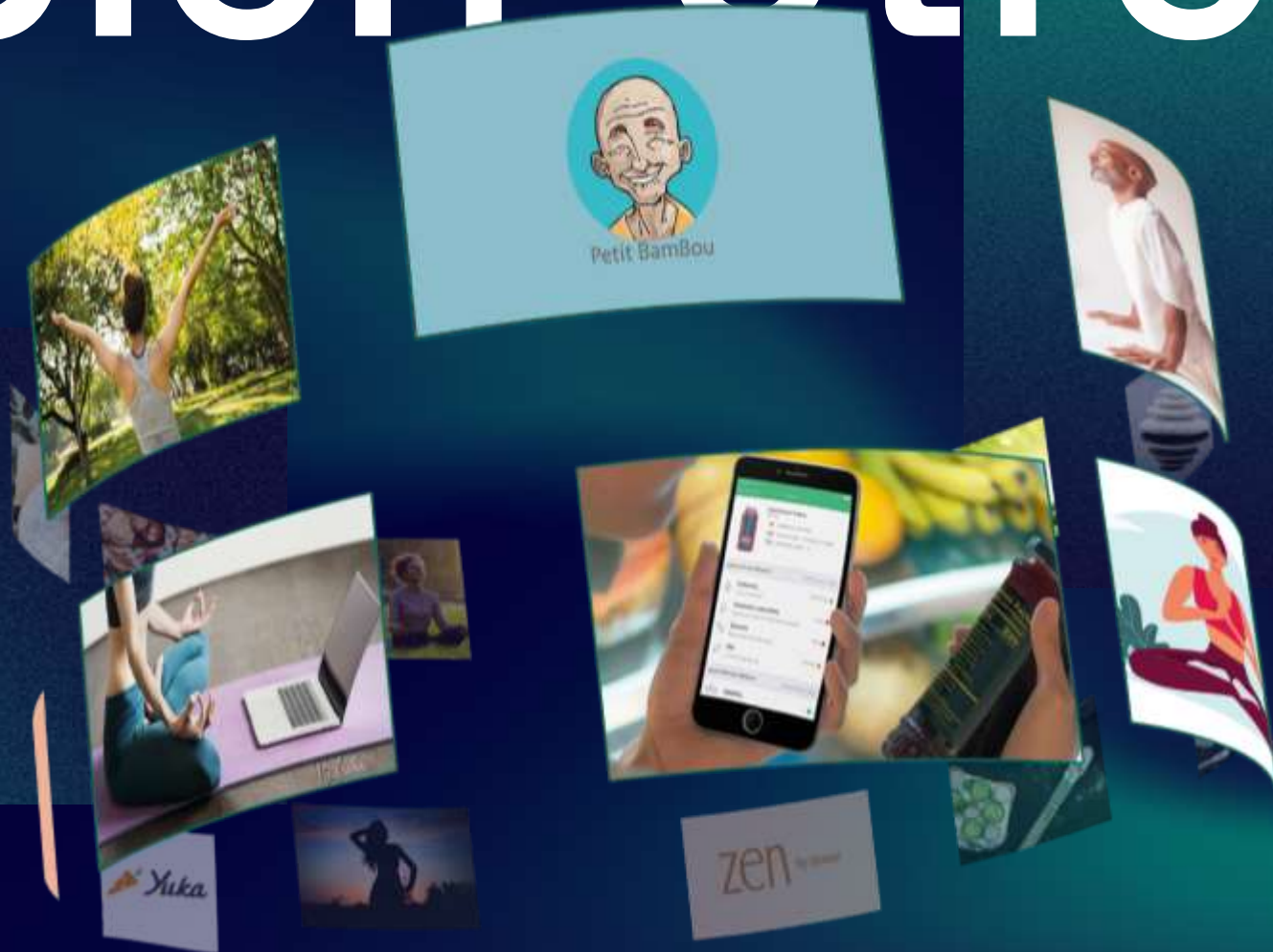


OLY
Be

Yuka

OLY
Be

bien-être



sport

STRAVA

DAZN

riding
zone

L'EQUIPE

SO FOOT

SKWEEK

FREQUENCE
SPORTS

Visorando

FIZZUP

STRAVA

VO2Fast

FREQUENCE
SPORTS



développement personnel



services numériques



loisirs numériques



Des activités en ligne qu'on utilise tous
dans tous les moments de vie

loisirs numériques

Temps de transports
Mobilité



Pause déjeuner



Activités Sportives /
Bien-être



Moments en Famille /
entre amis



Vraiment pour tous ?



#1

Le pouvoir d'achat reste la
préoccupation N°1
des salariés



87%

Part des Français qui pratiquent
chaque jour un service de divertissement
numérique



80€

Budget Mensuel moyen d'un foyer français
pour des abonnements de divertissement



3,8

Le nombre moyen d'abonnements payants
par foyer

loisirs numériques



Un véritable argument
de vente et/ou d'acquisition



Découvrez le programme
en magasin carrefour
ou en ligne

**NETFLIX OFFERT
AVEC VOTRE PROGRAMME
CARREFOUR PLUS.**



NETFLIX

FREEBOX DELTA
avec Player Pop



La Freebox Premium.

Offre TV/VOD absolue

Offre de 12 mois. Pour bénéficier de cette offre, il faut souscrire à l'offre Freebox Delta. L'offre est réservée aux clients résidents en France métropolitaine. Les tarifs sont en euros TTC. Les prix sont susceptibles de varier sans préavis. Les conditions d'utilisation sont disponibles sur le site de Free.




**VOUS ÊTES DÉJÀ MEMBRE
GOLD OU PLATINUM AMERICAN EXPRESS ?**

**N'ATTENDEZ PLUS
POUR PROFITER DE VOTRE BÉNÉFICE**

amazon prime

**MOINS DE 26 ANS,
MOINS DE 26 EUROS**

CANAL+

UGC

**DU GRAND AU PETIT ECRAN
TOUTE L'EXPERIENCE DU CINEMA**

solutions

solutions



A CHAQUE ENJEU, A CHAQUE BUDGET, SA SOLUTION !

FreemiumPlay vous permet d'offrir du plaisir en soutenant le pouvoir d'achat sur ces nouveaux modes de consommation et avec un positionnement différenciant, un discours ciblé & de puissants atouts marketing !

solutions

4

BONNES RAISONS

d'intégrer nos solutions
à vos opérations

Un reward qui plaît à une cible large

Taux de pénétration du divertissement en ligne de +90% dans les foyers

Une offre pertinente, actuelle et désirable

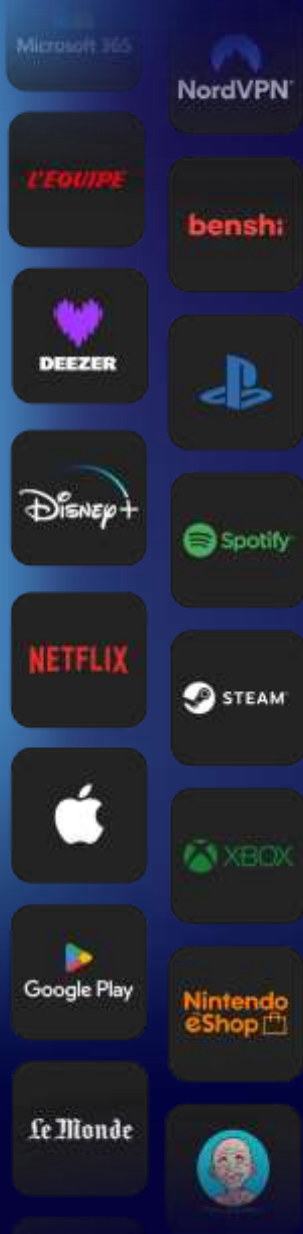
Un accès à des partenaires emblématiques et ouvrant à un contenu quasi illimité (streaming, gaming, bien-être, musique, presse et livre numérique...)

Un cadeau à forte valeur perçue

Des mois d'abonnement gratuits, une expérience sans publicité, de la complémentarité à ses plateformes favorites

Une expérience personnalisée

Le bénéficiaire va pouvoir choisir ses plateformes, ses abonnements selon son profil, ses usages et ses préférences



solutions

3
SOLUTIONS

Nos

Cartes Cadeaux 🎁

Nos

Solutions de Courtage

Notre

solution technique
de distribution API

nos cartes
cadeaux



cartes cadeaux



LA 1^{ÈRE} ET UNIQUE CARTE CADEAU 100% DIVERTISSEMENT

Avec le + large catalogue du marché ;
offrez le choix et des mois d'accès à leurs services de
divertissements préférés.
Un véritable pouvoir d'achat numérique !

cartes cadeaux

Economiser

"J'ai déjà mes abonnements et ça me suffit"



L'offre de FreemiumPlay se substitue aux paiements mensuels pour prolonger ses abonnements en cours

Accéder

"J'aimerais découvrir ou tester d'autres services mais je ne peux pas dépenser plus ou je n'ai pas les moyens"



FreemiumPlay propose une grande variété de divertissements, avec des durées courtes pour découvrir et tester

cartes cadeaux

INCENTIVE
FORCE COMMERCIALE

ON BOARDING
COLLABORATEURS

ACTIVATION
MARKETING CONSOS

FIDÉLISATION
CLIENTS

Toutes nos opérations sont personnalisées pour
répondre à vos objectifs.

Cartes Intégrales ou **thématiques**,
parcours **personnalisé**, montant à l'euro près...
nos solutions s'adaptent à vos enjeux.



freemium play

cartes cadeaux

Longue validité : 2 ans

Personnalisables

(montant, thématique, message d'accueil...)

Facilité de gestion

(Dématérialisation, gestion des envois, flexibilité opérationnelle...)

Sécables & Cumulables



cartes cadeaux

Cartes Cadeaux



Les enjeux de KASPERSKY

- Inciter la souscription de leurs abonnements numériques
- Public plutôt masculin et digital

Notre Réponse

- des cartes cadeaux FreemiumPlay 25 €
- Tous Univers (sauf logiciels NordVPM, NORTON)
- une opportunité de communication sur 3 partenaires de notre catalogue
- Beta tests réalisés en Janvier 2024
- => + 20% de conversion avec l'offre FreemiumPlay

The screenshot shows a promotional banner for Kaspersky. At the top, it says 'freemiumplay' followed by an arrow and text: 'En ce moment, pour toute souscription à KASPERSKY Premium, une e-carte cadeau FreemiumPlay (Netflix, OCS, XBOX ...) de 25 € OFFERTE* !'. Below this, a yellow banner states 'ÉCONOMISEZ 56%' and 'Offre valable jusqu'au 03/01/2024 à 10 h'. The main content area shows two product icons: 'Kaspersky Premium Total Security' (with a 4.5-star rating and 278 reviews) and 'Kaspersky Safe Kids 1 AN GRATUIT'. A plus sign is between them. To the right, a dropdown menu shows '1 compte utilisateur' and '1 appareil | 1 an'. The price is displayed as '79,99 €' crossed out and '34,99 €' in large text, with 'la première année' below it. A red 'Acheter' button is on the right. Below the button, it says 'Garantie de remboursement pendant 30 jours'. At the bottom, a small asterisked note reads: '*Prix de lancement la première année. L'abonnement sera renouvelé automatiquement au prix de 79,99 € par an. Vous pouvez l'annuler à tout moment.'

cartes cadeaux

Cartes Cadeaux + Plateforme en Marque Blanche

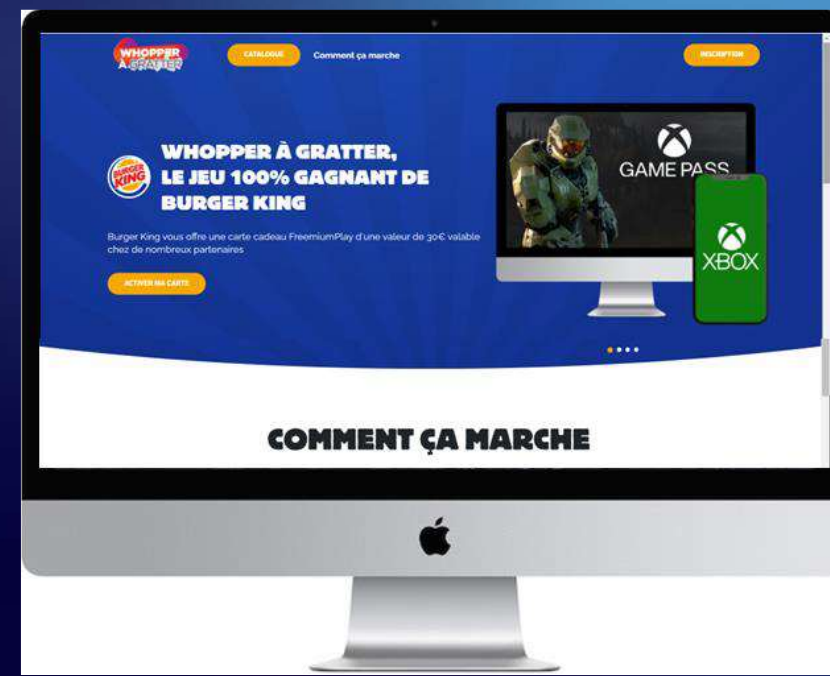


Les enjeux de BK

- Créer un temps fort à la réouverture des restos en 2021
- Offrir des services numériques innovant correspondant à leur cible

Notre Réponse

- des cartes cadeaux FreemiumPlay 30€
- Tous univers
- Une plateforme d'activation personnalisée en marque blanche
- une opportunité de communication sur 4 partenaires de notre catalogue
 - . Deezer
 - . Xbox
 - . L'Equipe
 - . Ornika



cartes cadeaux

Cartes Cadeaux + Plateforme en Marque Blanche



Les enjeux de BK

- Créer un temps fort à la réouverture des restos en 2021
- Offrir des services numériques innovant correspondant à leur cible



cartes cadeaux

Cartes Cadeaux



Les enjeux de VALEO

- Accompagner le lancement de l'abonnement à leur offre Rescuer
- Public plutôt masculin

Notre Réponse

- des cartes cadeaux FreemiumPlay 50€
- Tous univers
- Une plateforme d'activation personnalisée en marque blanche
- une opportunité de communication sur 3 partenaires de notre catalogue
 - . Salto
 - . Deezer
 - . Majelan



cartes cadeaux

Cartes Cadeaux



Les enjeux de HUBSIDE

- Enrichir leurs offres d'abonnement PACK Téléphonie et PACK INFORMATIQUE
- Laisser l'opportunité de choix à leurs bénéficiaires

Notre Réponse

- des cartes cadeaux FreemiumPlay 40€ inclus dans les Packs
- Tous univers
- Un parcours d'activation personnalisé
- une opportunité de communication sur 4 à 5 partenaires de notre catalogue
Deezer, Xbox, Canal+

Boostez votre offre pour parfaire votre équipement.
AVEC NOS PACKS ADDITIONNELS (2)

10 JOURS sans engagement à 0€ (hors frais d'activation de carte)

PACK TÉLÉPHONIE (2)
PROFITEZ D'UN **IPHONE 11** dès 6 mois de souscription

INCLUS

- 400€ d'accessoires de téléphonie/an soit 100€/trimestre
- 100€ de crédits photos/mois
- 40€ de divertissements/mois (Canal+, Deezer, etc.)
- Renouvellement sur demande de votre smartphone tous les 12 mois

49,99 €/mois (hors 20€ de port) la deuxième année

PACK INFORMATIQUE (10)
PROFITEZ D'UN **PC, MAC, TABLETTE OU IPAD** d'une valeur maximale de 799€

INCLUS

- 400€ d'accessoires informatiques ou consommables/an
- Licence Microsoft, Norton Antivirus et assistance technique 24h/24 7j/7
- 40€ de divertissements/mois (Canal+, Deezer, etc.)

49,99 €/mois (hors 20€ de port) la deuxième année

PACK ESSENTIEL (14)
PROFITEZ D'UN **TELEVISION** d'une valeur maximale de 1200€ dès 3 mois de souscription

INCLUS

- 30€ de crédits
- 30€ de divertissements/mois (Canal+, Deezer, etc.)

19,99 €/mois

courtier
numérique

courtier



Une opération à fort volume autour d'une thématique ?
Entre 1.000 et 1 Million des **meilleures dotations dématérialisées à tarifs négociés !**

Grâce à notre solution de **courtage en codes numériques**,
accédez aux meilleurs prix du marché pour vos opérations mono-marques.

courtier

Nous mettons **notre expertise et notre expérience** à votre service pour vous garantir **les meilleurs prix** et les plus belles opportunités du marché.

NOTRE CRÉDIBILITÉ ?

Un réseau réactif de **+200 éditeurs** de services numériques reconnus

Des **partenariats de distribution exclusifs** avec des marques fortes



Une maîtrise absolue **des business model** des éditeurs et de leurs possibilités

Des **références solides** avec des marques fortes

Une réponse sous **72h garantie**

courtier

Abonnements Numériques



Les enjeux de Bonduelle

- Recherche de codes Musique
- Meilleur prix
- Possibilité d'utiliser les assets marketing

Notre Réponse

- Partenariat International DEEZER
- Réponse et budget en 24h
- Négociation des droits d'utilisation des logos



courtier

Abonnements Numériques



Les enjeux de ITM

- Près 1M de codes à offrir
- mini 1 mois d'abonnement
- Budget 0,15€ ht / code

Notre Réponse

- 5 éditeurs proposés répondant au budget et à la Cible
- Réponse sous 72h
- Négociation des droits d'utilisation des logos
- Suivi d'activation
- Contractualisation avec les offres
 - . 1 mois ZEN by DEEZER (x600.000 codes)
 - . 1 mois TFOU MAX (x300.000 codes)



courtier

Abonnements Numériques



Les enjeux de E.Leclerc

- Recherche de 200.000 codes de bien-être / méditation
- Meilleur prix et impossible négociation en direct
- Possibilité d'utiliser les assets marketing de la marque

Notre Réponse

- Négociation avec PETIT BAMBOU & CALM
- Livraison des 200.000 codes et négociation des droits d'utilisation
- prix env. 15% du prix facial
- seule opération réalisée par Petit BamBou en « mass market » sur ces 3 dernières années



Petit BamBou

**solution API
de redistribution**

notre solution technique API



FreemiumPlay, un service agrégateur d'éditeurs numériques au service de l'enrichissement de votre catalogue !

Nous centralisons les offres de nos éditeurs partenaires et proposons, grâce à notre solution technique par API, de redistribuer directement les codes éditeurs au sein de vos programmes.

solution full service par API

- . Picking (partenaires et offres)
- . Codes sécurisés
- . Gestion des stocks;
- . Ligne de crédit mensuelle;
- . Commissionnement par Enseignes;
- . Pas de Frais de set-up

DOC TECHNIQUE API

URL :

<https://preprod.api.freemiumplay.com/documentation/v2>

id : freemiumplay

mdp : freemiumplay@sql2019!

1 Interlocuteur
contrat



Jusqu'à

80

Éditeurs proposés en intégration immédiate

NOS CLIENTS API



swile



spendoo

WillSmile
Souriez c'est lundi!

HelloCSE

wamplify

X DÉKUPLE
Search Marketing

gyfti
app

QWERTYS.

MUSE

Emile's
pour tous les jours

GoGift
.com

NOUVELLE LUNE

clients

clients

CSE, Agences, Entreprises...
Ils nous font confiance !

200+ CLIENTS
ont utilisé nos solutions

AGENCES MARKETING - ACTIVATION

HighCoDATA
Shopping & Activation Services

tessi

Qwamplify

sogec 

relevanc

LAME
DE FOND

MINDOZA
Flight Co

EPSILON

tm A HAVI CO.

extreme

GRANDS COMPTES

Edenred

BURGER
KING

Valeo

SUBWAY

PHILIPS

HUBSIDE

Intermarché

Coca-Cola

E.Leclerc 

Tourtel
Twist

CSE

ALSTOM

BNP PARIBAS

INDOSUEZ
PRIVATE BANKING

LCL

J.P.Morgan

AIRBUS
DEFENCE & SPACE

UAF Life
ATRIMOINE

Allianz 

Atos

ORACLE

DASSAULT
AVIATION

CANAL+

Air Liquide


pôle emploi

Urssaf
Caisse nationale

te
TotalEnergies

orange

FONCIA

PARIS
SAINT-GERMAIN

freemiumplay



Nicolas Yvelin

Président Fondateur

nicolas@freemiumplay.com

+33 6 61 96 39 00

Matthieu Feigné

Directeur Commercial

matthieu@freemiumplay.com

+33 7 61 55 23 87

Siège:

14 rue André
33200 Bordeaux

Bureaux :

204 cours St Louis
33300 Bordeaux